

クルマを売りたいなら、クルマの話はやめなさい!



高塚 苑美氏

令和7年2月17日(月) 開催
17時～18時30分

会場/ サッポロ越谷市民ホール4F 櫓の間

定員/ 50名

申込締切/1月31日

感染症対策につきましては、国、地方自治体
会場施設の対策指針に則り運営してまいります
ご協力よろしくお願いいたします

株式会社グローバルセールスパートナーズ 代表取締役

～プロフィール～

同志社大学卒業後、単身ニュージーランドに渡り事業を立ち上げ。帰国後、輸入車ディーラーにアルバイトとして入社。半年後、本格的にセールスを始め「商品説明ゼロ」という営業スタイルを確立。8年で800台を販売し「日本一イタリア車を売る女」と異名がつく。輸入車業界で最年少女性マネージャーに就任。店舗改革を行い、業績最下位から全国TOP3へと躍進させる。また、クビを宣告された社員を月に8台売れるセールスパersonに育てるなど、セールスマネジメントの手法も注目を浴びた。

2011年株式会社グローバルセールスパートナーズ設立。農家から大手メーカー、自治体など、幅広い業種を対象に「高く売るためのブランディング・人材育成」を手掛け、講演・執筆などさまざまな形で「高く売る」ための秘訣を伝えている。

2023年京都芸術大学大学院学際デザイン研究領域修了、MFA (Master of Fine Arts) 取得。デザイン思考を用いて社会の潜在的な課題を発見し、その解決策を提案する。

大学院では主に地域文化の利活用と維持継承を研究。現在も研究員として関係人口や地域活性に関する研究を行なっている。

著書『超一流の手帳はなぜ空白が多いのか』(SBクリエイティブ)

『クルマを売りたいなら、クルマの話はやめなさい!』(すばる舎)

『数字が一生伸び続ける人の習慣ノルマに追われ続ける人の習慣』(すばる舎)



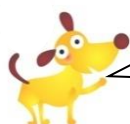
◆お申込み方法: 下記に必要事項ご記入の上、FAX048・989・4489にてお申込み下さい

事業所名	会員 / 非会員 ↑ ○印をお願いします		
所在地			
T E L	F A X		
氏 名			

上記、確かに受付いたしました
当日、この用紙を受付にご提出ください

《受付印》

● 参加申込み受理後、左記に受付印捺印の上 FAX で返信いたします
返信されたお申込み用紙を当日会場受付にご提出願います
ご記入いただいた情報は、本講演会の事務処理の目的以外で
使用することはありません



お申込み・ご来場
お待ちしております!

《お問合せ先》(公社)越谷法人会事務局

☎048-989-4488